Seguro de Indemnización Hospitalaria

Protegiendo a Sus Clientes Contra los Costos Inesperados de una Hospitalización

Tabla de Contenido

Potencie Su Portafolio con HI 3

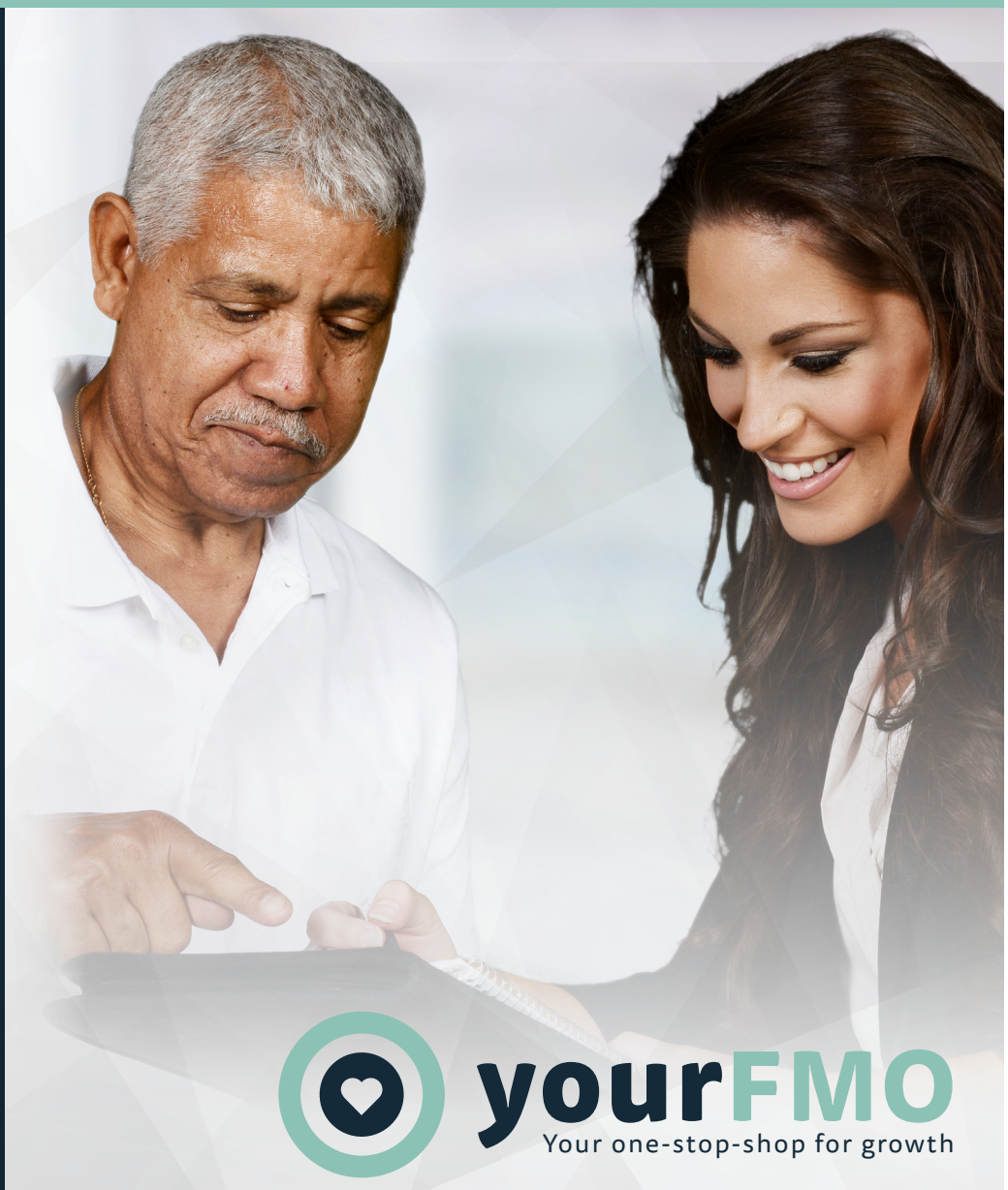
Analizando el Impacto de una Hospitalización 4

El Riesgo para los Ahorros de Jubilación 5

Comprendiendo el Seguro de Indemnización Hospitalaria 6

Cómo Guiar las Conversaciones con los Clientes sobre la Indemnización Hospitalaria 7

Apéndice A 8



yourFMO
Your one-stop-shop for growth

La información contenida en este documento es confidencial y de uso exclusivo para agentes. No está afiliada al Gobierno de los Estados Unidos ni al programa federal Medicare. Solo para uso de agentes. No debe utilizarse con consumidores.

RO5994754

Como agente con licencia, usted ya conoce en profundidad los detalles de sus productos y pólizas, así como el papel fundamental que desempeñan en la protección del bienestar financiero y físico de sus clientes. Sin embargo, un aspecto que a menudo se pasa por alto son los importantes costos inesperados que pueden surgir a raíz de una hospitalización.

Es posible que usted sea muy eficaz explicando a sus clientes las brechas de cobertura y los gastos de bolsillo. Sin embargo, cuando reciben una factura hospitalaria inesperada, es probable que usted sea quien reciba la llamada de un cliente molesto. Aquí es donde entra en juego el seguro de indemnización hospitalaria (HI).

HI puede proporcionar una capa adicional de protección que marcará una diferencia importante tanto para sus clientes como para sus índices de retención.

Un Ejemplo de la Vida Real

Imagine que acaba de inscribir a un cliente en un plan Medicare Advantage. Unos meses después, el cliente lo llama preocupado por una factura de $700 correspondiente a una hospitalización de dos noches.

Si también le hubiera ofrecido un plan de indemnización hospitalaria, podría tranquilizarlo diciendo:

"No se preocupe. Para eso lo inscribí en el plan de indemnización hospitalaria."

Por aproximadamente un dólar al día, este plan podría haber cubierto completamente la factura hospitalaria de su cliente, transformando una experiencia potencialmente negativa en una experiencia positiva.

Potencie Su Portafolio con HIP

Los planes de indemnización hospitalaria (HIP) son una valiosa adición a cualquier portafolio de seguros, ya que ofrecen una protección financiera fundamental para los clientes y fortalecen la relación entre el agente y el cliente. Al educar a sus clientes sobre los beneficios del seguro de indemnización hospitalaria (HI) e incorporarlo a su proceso de ventas, puede brindarles la cobertura integral que necesitan y merecen.

No espere a que otro agente ofrezca esta protección esencial. Tome la iniciativa y conviértase hoy en el héroe que sus clientes necesitan con HIP.

Fortaleciendo las Relaciones con los Clientes y la Retención

¿Sabía que los agentes con licencia que venden múltiples productos de seguros tienen tasas de retención de clientes más altas que aquellos que no lo hacen?

La venta cruzada de un seguro de indemnización hospitalaria proporciona a sus clientes una cobertura más completa y fortalece su relación con ellos. Al ofrecer HI, usted demuestra un compromiso con la seguridad financiera de sus clientes, lo que puede generar una mayor confianza y una mejor retención para su negocio.

Cumplimiento Normativo y Facilidad de Integración

¿Le preocupan las implicaciones de cumplimiento relacionadas con los planes HI?

El seguro de indemnización hospitalaria ya está incluido en el Alcance de la Cita (Scope of Appointment) para los planes Medicare Advantage, lo que significa que puede hablar sobre este producto dentro de la misma cita de ventas. Esto facilita la integración de HI en su proceso de ventas actual sin generar preocupaciones adicionales relacionadas con el cumplimiento normativo.

Analizando el Impacto de una Hospitalización

Una hospitalización puede ser una situación preocupante a cualquier edad, y nadie desea ni espera ser admitido en un hospital debido a una condición médica grave o potencialmente mortal.

En los Estados Unidos, la probabilidad de ser hospitalizado **es significativamente mayor entre los adultos mayores que en cualquier otro grupo de edad. Aunque las personas de 65 años o más representan solo el 13% de la población, representan el 36% de las admisiones hospitalarias para atención aguda y casi la mitad del gasto en atención médica de los adultos.**

Se espera que esta tendencia crezca significativamente a medida que la población envejece y las necesidades de los adultos mayores se vuelven más complejas. Actualmente, hay 35 millones de personas mayores de 65 años, pero para 2030, cuando los Baby Boomers se hayan jubilado, se estima que esa cifra alcanzará los 70 millones.

La hospitalización es uno de los tipos de atención médica más costosos. Los gastos hospitalarios promediaron aproximadamente $3,297 por día de hospitalización ajustado a nivel nacional en 2024. Una estancia hospitalaria típica dura alrededor de cinco días, lo que puede generar costos que superan los $16,000 antes de los ajustes del seguro. Las visitas a la sala de emergencias también continúan siendo una fuente importante de gasto médico.

Incluso si un plan Medicare Advantage cubre estos servicios, sus clientes adultos mayores pueden enfrentar copagos diarios que se acumulan rápidamente. Por ejemplo, una estancia hospitalaria de seis días podría generar costos más altos que los que tendrían con Medicare Original. Esto crea una brecha importante de cobertura que el seguro de indemnización hospitalaria puede ayudar a cubrir.

El Riesgo para los Ahorros de Jubilación

El costo de las hospitalizaciones para los adultos mayores puede variar considerablemente dependiendo del tipo de atención necesaria, la ubicación del hospital y la cobertura de seguro que tenga el paciente. En general, una estancia hospitalaria puede costar desde unos cientos de dólares hasta miles de dólares por día. Además, algunos costos relacionados con pruebas y tratamientos pueden no estar cubiertos por el seguro y deben pagarse de bolsillo.

Sin la cobertura adecuada de seguro de hospitalización, una hospitalización puede agotar rápidamente los ahorros para la jubilación debido a gastos imprevistos de bolsillo, como copagos, deducibles, coseguro y servicios no cubiertos.

Además, las hospitalizaciones prolongadas pueden generar gastos adicionales, como atención en el hogar o atención en un centro de cuidados a largo plazo. **Según la Encuesta de Jubilación de Fidelity 2022:**

Según la Estimación de Costos de Atención Médica para Jubilados 2026 de Fidelity Investments, una persona que se jubile a los 65 años en 2026 gastará en promedio $185,500 en atención médica durante su jubilación. Esta estimación representa un aumento del 7.5% con respecto al año anterior y refleja una tendencia sostenida al alza en los costos de atención médica durante la jubilación desde que el estudio comenzó en 2002.

Principales Causas de Hospitalización Entre los Adultos Mayores

- Caídas
- Riesgos relacionados con medicamentos.
- Sepsis e infecciones del tracto urinario (ITU)
- Deshidratación
- Fragilidad, aislamiento social y deterioro cognitivo

Comprendiendo el Seguro de Indemnización Hospitalaria

Un Plan de Indemnización Hospitalaria (HIP, por sus siglas en inglés) es una opción ventajosa que puede brindar tranquilidad y protección frente a los costos relacionados con una hospitalización.

Sin un HIP, los adultos mayores corren el riesgo de asumir gastos imprevistos que pueden afectar significativamente su presupuesto mensual o anual de jubilación, especialmente si viven con ingresos fijos.

El seguro de indemnización hospitalaria está diseñado para proporcionar un beneficio en efectivo directamente al titular de la póliza en caso de una estancia hospitalaria. A diferencia de los planes tradicionales de seguro médico, que pagan directamente al proveedor de servicios de salud, el HIP paga el beneficio directamente al asegurado, permitiéndole utilizar los fondos según sus necesidades. Esto puede ayudar a cubrir diversos gastos, desde hospitalización hasta cirugías ambulatorias, visitas al consultorio médico y más.

Cómo Funciona un HIP

- **Servicios cubiertos:** Los planes de indemnización hospitalaria cubren estancias hospitalarias, visitas al consultorio médico, cirugías ambulatorias y otros servicios relacionados.
- **Pagos directos:** Una de las características más destacadas del HIP es que paga directamente al beneficiario, incluso si otro seguro cubre la factura hospitalaria. Este beneficio está exento de impuestos estatales y federales sobre la renta, proporcionando un alivio financiero adicional.
- **Sin restricciones de red:** Los planes de indemnización hospitalaria no tienen restricciones de red de proveedores, lo que permite a los clientes elegir cualquier hospital o profesional de la salud. Además, estos planes son portables, lo que significa que pueden mantenerse incluso si el beneficiario se muda a un estado donde el plan no está aprobado.
- **Emisión garantizada:** Muchos planes de indemnización hospitalaria ofrecen emisión garantizada, lo que significa que los solicitantes no están obligados a pasar por un proceso de evaluación médica y no pueden ser rechazados debido a condiciones preexistentes.

Cómo Guiar Conversaciones con los Clientes Sobre el Seguro de Indemnización Hospitalaria

Los agentes con licencia suelen actuar como una fuente confiable de información y orientación para sus clientes. Al mantener conversaciones proactivas y significativas sobre el riesgo de los altos costos de hospitalización, usted puede ayudar a proteger a sus clientes de gastos de bolsillo inesperados y evitar la pérdida de confianza en su asesoría y servicios.

Estas son diez preguntas que los agentes con licencia deberían hacer a sus clientes para identificar la necesidad de un seguro de indemnización hospitalaria que ayude a cubrir los altos costos de una hospitalización:

1. ¿Qué tan familiarizado está con los gastos de bolsillo asociados a la cobertura actual de su plan para hospitalizaciones?
2. ¿Ha considerado cómo una estancia hospitalaria podría afectar su estabilidad financiera?
3. ¿Conoce el monto de copago diario que su plan de seguro médico actual requiere para una hospitalización?
4. ¿Ha considerado los posibles beneficios financieros de contar con una cobertura adicional que complemente su seguro médico principal?
5. ¿Preferiría un plan de salud con mayor flexibilidad y sin restricciones de red de proveedores?
6. ¿Está interesado en opciones de seguro con emisión garantizada, es decir, que no le nieguen cobertura debido a condiciones preexistentes?
7. ¿Qué tan importante es para usted contar con una cobertura de seguro que permanezca vigente incluso si se muda a otro estado?
8. ¿Sabía que los planes de indemnización hospitalaria ofrecen beneficios independientemente de otras coberturas de seguro y que estos beneficios están exentos de impuestos?
9. ¿Sabía que el seguro de indemnización hospitalaria puede proporcionarle beneficios en efectivo de forma directa durante una hospitalización, los cuales puede utilizar según sus necesidades?
10. ¿Le gustaría conocer cómo un seguro de indemnización hospitalaria puede complementar su cobertura actual y brindarle una mayor tranquilidad financiera?

Descargo de Responsabilidad

No está afiliado al gobierno de los Estados Unidos. Agent & Advisor no ofrece asesoramiento fiscal, legal ni de inversiones. Consulte con su asesor fiscal o abogado para analizar situaciones específicas. Las opiniones expresadas están sujetas a cambios sin previo aviso. Estas opiniones no tienen la intención de constituir asesoramiento de inversión ni de predecir el rendimiento futuro de ningún producto. Toda la información proporcionada se considera proveniente de fuentes confiables; sin embargo, no ofrecemos ninguna representación ni garantía sobre la exactitud de las declaraciones contenidas en este documento. Esta información tiene fines exclusivamente educativos y no proporciona ninguna garantía ni asegura resultados específicos. Todos los derechos de autor y marcas comerciales pertenecen a sus respectivos propietarios. Agent & Advisor no asume responsabilidad alguna por el contenido de este mensaje. La información contenida en este documento se proporciona "tal como está", sin garantías de integridad, exactitud, utilidad, vigencia ni de los resultados que puedan obtenerse del uso de esta información.

Resources

1. *Hospitalization - Health, United States (cdc.gov)*
2. *Fidelity Investments® Shares 25th Annual Retiree Health Care Cost Estimate, Highlighting the Importance of Incorporating Potential Health Expenses in Retirement Planning*
3. *Costs of Caring | AHA*
4. *Most Common Causes of Hospital Admissions for Older Adults - Diabetes,... (aarp.org)*
5. *How Much Does a Hospital Stay Cost in 2026? - Summit Health*
6. *Patient Safety in Frail Older Patients | PSNet (ahrq.gov)*
7. *KFF 2024 Hospital Expenses per Adjusted Inpatient Day*

yourFMO
Your one-stop-shop for growth

La información contenida en este documento es confidencial y de uso exclusivo para agentes.
No está afiliada al Gobierno de los Estados Unidos ni al programa federal Medicare.
Solo para uso de agentes. No debe utilizarse con consumidores.